

# 奈及利亞國家檔(Nigeria)

## 一、基本經貿資料

106.01.05

人口	1 億 8,605 萬人 (2016.7)
面積	92 萬 3,768 平方公里
國內生產毛額	US\$10,890 億 (2016)
平均國民所得	US\$5,900 (2016)
經濟成長率	-1.7% (2016)
失業率	23.9% (截至 2016/07/01)
進口值	US\$364 億 (2016)
出口值	US\$332.7 億 (2016)
主要進口項目	機器及工業設備、礦產品(汽柴油)、汽機車零件、化工原料、 <b>食品</b> 等 (2016)
主要出口項目	石油和石油產品 ( <b>95%</b> )、可可、橡膠等 (2016)
主要進口來源	中國大陸、美國、荷蘭、印度、英國、西非國家經濟共同體、德國、巴西、義大利、法國
主要出口市場	印度、荷蘭、西班牙、巴西、西非國家經濟共同體、 <b>南非</b> 、法國、日本、 <b>象牙海岸、迦納</b>

## 二、主要經貿情勢

經濟現況及展望	<p>1.現況：</p> <p>奈及利亞政府在 2013 年採用新標準計算 GDP，新法計算的 GDP，奈及利亞 2017 年因全球原油價格下跌，油元收入減少造成經濟衰退，遭南非超越成為非洲次大經濟體。奈及利亞經濟，主要歸功於過去數年政治安定，石油出口穩定，持續為國家賺進龐大收入；不過由於政府行政效率不彰，國家經濟無法全面均衡發展，特別是電力、交通及治安等公共建設沒有做好，以致農業及工業無法發達，造成失業率居高不下，再加上通貨膨脹嚴重，一般人民生活更加艱苦，無法感受到 GDP 成長的好處，IMF 的報告亦顯示，奈及利亞仍有 46 %的貧窮人口，約 7,000 多萬生活在貧窮線下的人口；不過由於奈及利亞人口眾多，原油收入仍然造就不少中產階級，依估算奈及利亞現有 7,000 多萬新興中產階級，這些龐大的新興中產階級，帶動了市場繁榮。影響奈及利亞經濟之主要因素分述如下：</p> <p>(1) 原油出口仍為外匯最主要來源</p> <p>奈及利亞本身製造業不發達，主要依賴石油出口賺取外匯，石油價格變動，對奈國經濟造成很大之影響，國際油價穩定，原油生產地區治安良好，因此奈及利亞經濟亦呈現穩定。</p> <p>(2) 國內基礎建設仍然有待改進</p>
---------	------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

奈及利亞國內包括港口、機場、道路、電力、公共交通等都極不發達，因此造成企業需要負擔比國外更高之經營成本，特別是電力不足以及內陸運費昂貴的問題，嚴重減低外國資本家投資意願，影響國家整體經濟發展。

### (3) 民間宗教衝突無法根絕

奈及利亞東部產油地區，過去一直有叛軍騷擾外國人，破壞石油生產，2010年底獲得解決；但是在 2011 年北方回教激進份子又開始作亂，造成 kaduna 等北方 4 個州，實施 24 小時戒嚴，政府歷經數年派兵平亂，都無法達成效果，形成束手無策狀態，當地經濟為之癱瘓，影響國家整體發展極大。

### (4) 人民失業問題無法改善

奈及利亞政府公布失業率 23.9%，但實際失業人口遠在這數字之上，依聯合國之調查顯示，奈及利亞現有年輕人共 8,000 萬人，其中投入職場有固定收入的約 10%，從事臨時性工作者有 10%，其他 80% 約 6,400 萬的年輕人處於完全失業狀況，這些龐大失業人口無法安置，極易為金錢而被歹徒引誘，成為社會治安亂源，影響到國家發展。

## 2. 展望：

綜觀奈及利亞未來展望，因為有龐大的原油收入，支撐著整個國家財政，不論預算、外匯存底及外債等皆能維持正常，這是奈及利亞最大優勢，另外國家民主政治基石穩固，社會安定，政府持續開放外資、鼓勵民間投資，政策具有連續性，因此奈及利亞未來充滿希望。

奈及利亞面臨最大問題在於施政效率不彰，貪瀆嚴重，社會治安敗壞，以及電力、交通及衛生等公共設施不足，致使商人經營遭受極大風險，外資裹足不前，深深影響到國家發展，此為奈及利亞最致命弱點，茲就其優劣，分述如下：

### 1. 奈及利亞未來展望之優勢

#### (1) 天然資源豐富，政府持續開放外人投資

在未來的經濟發展方向上，奈國政府主要目標仍放在希望能發展製造業，降低進口，增加就業，建構自給自足社會，具體內容主要包括，發展石化下游產業及其他加工製造業、發展農村建設、增加農產品生產、加強天然氣及金、鉛、鋅、重晶石、石灰石、煤及鐵礦等天然資源開採及輸出；在策略上朝向開放及獎勵私有化方向，包括農、礦、工業外，包括道路、橋梁、運輸、電力、電信等事業皆積極民營化，鼓勵民間企業及外國企業共同投資參與；豐富的天然資源，以及穩定開明開放之政策，是奈及利亞未來發展最大優勢。

#### (2) 外匯存底充足，外債控制良好，國家總預算持續穩定

2018 年奈國總預算案，預算總金額 8 兆 6,612 億奈幣，較 2017 年總預算 7.44 兆奈幣增加 1.7 兆奈幣。2015 年因國際原油價格下跌，奈國似考慮向 IMF 貸款，2014 年奈及利亞總統編列聯邦總預算，共計 4.642 兆 (trillion) 奈幣，

比 2013 年 4.749 兆 (trillion) 奈幣，略為減少，預算來源部分，85% 為石油出口所得，以國際油價每桶 77.5 美元，每日生產 240 萬桶基準編列。奈國政府估計 2018 年總收入 6 兆 6,070 億奈幣，較 2017 年增加約 30%，其中非石油部門收入 4 兆 1,650 億、石油部門收入 2 兆 4,420 億。非石油部門收入包括公司稅、增值稅、關稅及聯邦政府其他收入；石油部門收入則以國際原油價格 US\$45/桶、奈國原油每日平均出口 230 萬桶、奈幣官訂匯率 1 美元兌 305 奈拉為估算基準。

### (3) 基礎設施商機龐大

據奈及利亞國有企業管理局發布，奈及利亞每年需要 180 億美元的基礎設施專案投資，方能滿足 13% 基礎設施成長的目標要求。政府並制定投資激勵政策，以鼓勵私有企業者在基礎設施方面的投資，包括外國投資者可以進行專案全額投資、投資擔保、利潤返還擔保及稅收鼓勵措施等。

奈國企業管理局認為，奈及利亞是世界上投資報酬率最高的國家，擁有龐大的內需市場，同時與西非各國市場相通，並擁有廉價的技術及勞動力的優勢，對國際大型外國機構或公司具足夠吸引力。

## 2. 奈及利亞未來展望之劣勢

### (1) 社會治安日趨敗壞，外國人卻步

奈及利亞治安嚴重敗壞，特別是綁票及搶劫案件不斷，包括美國、英國及加拿大等外國政府紛紛對其僑民，發出奈及利亞旅遊警告，美國政府警告其國民，由於交通混亂及治安不佳，在奈及利亞無事儘量避免外出，當地地痞、幫派以及某些軍警暴力犯罪非常嚴重。

### (2) 電力、交通、衛生建設落後，影響外資投資意願

奈及利亞雖有龐大內銷市場，政治也安定，政府亦積極鼓勵外商投資，但一直無法有效吸引外商前來投資，除上述治安之問題外，主要就是奈國之社會基礎建設未上軌道，特別是電力、交通、衛生三項建設不足，為無法吸引外商之主要原因。

## 重要經貿政策

奈及利亞政府政策，採取開放措施，並訂有優惠措施，獎勵外國企業投資，同時為保護國內產業，有許多產品限制進口，或調高進口關稅，如鞋類、家具、罐裝水及塑膠加工品等一律禁止進口，2013 年中更增加水泥禁止進口，稻米、汽車及輪胎稅金調高一倍，以及冷凍水產禁止進口等；在國際經貿關係上，與中國大陸及印度等亞洲國家之關係，日漸緊密，已排擠到歐、美、日本及臺灣產品在該國市場占有率，特別是中國大陸產品，在奈及利亞市場占有率，已高居第一位。

### 1. 加強吸引外資投資

為吸引更多外資前來，奈及利亞加工出口區管理局 (NEPZA) 積極鼓勵外商前來投資設廠。目前奈及利亞在全國許多地方設有自由貿易區，歡迎外國

企業前往投資設廠，奈及利亞境內自由貿易區優惠政策主要如下：

- (1) 區內企業可免繳聯邦、州及地方政府稅賦。
- (2) 外商投資資本、所得利潤和紅利可自由匯出。
- (3) 進出口業務無需辦理許可證。
- (4) 區內企業外國員工可免申請外籍員工居留配額。
- (5) 進口設備、消費品、原材料及其他與投資有關的物品，免徵進口關稅。
- (6) 區內企業所生產產品，經批准並繳納關稅後，可全部在奈國內市場銷售。
- (7) 所有審核手續可享受「一站式」服務，且營運前半年免土地租金。

## 2. 鎖定 7 項重點固體礦產加以開發

奈國政府鎖定金、鉛、鋅、重晶石、石灰石、煤及鐵礦等 7 種礦產，為重點開發礦產，希望將礦產對 GDP 貢獻度，從現有 0.5% 提高至 7%；奈及利亞天然礦產資源豐富，據統計該國鐵礦蘊藏量約 55 億噸，煤礦約 14 億噸，還有許多金、銀、鈾等貴重及稀有礦產，不過由於基礎設施落後、缺乏資金及技術，無法有效開採，奈國政府鎖定 7 項重點礦產，希望集中力量，有效開採。並訂定優惠措施，歡迎國內外人士，共同參與探勘、採掘。

## 3. 實施電力民營化

奈及利亞供電不足問題，一直無法改善，自 2009 年開始政府承諾將改善供電，達到全國最低用電需求量 6,000MW (Megawatts) 之目標，但到 2012 年底實際最高供電量尚未達 4,000MW，與政府之承諾仍差 2,000MW 且逐年衰退中；奈國總統在 2010 年提出「全國電力發展藍圖」，計劃未來 10 年內投入 100 億美元，在 2020 年達到總發電量 4 萬 MV 之目標，主要做法為將現在所有國營電力公司，包括主要之 3 座水力發電廠，及其他火力發電廠，還有輸配電公司等股權之 51% 全部賣給民間，轉為私人經營，國家僅扮演參股及監督之角色，希望釜底抽薪，改善全國供電狀況，2013 年起已將部分供電及配電業務轉賣民間公司，改為民營化經營。

## 4. 訂定基本工資制度

2010 年底奈及利亞政府與民間企業團體達成全國最低基本工資協議，訂定基本工資為每月 18,000 奈拉(約合 120 美元)，為民間團體原本要求之 52,000 奈拉(約 347 美元)之 34.6%，許多勞工認為 18,000 奈拉的基本工資訂得太便宜，民間企業團體表示，係因顧及奈及利亞未來經濟發展才做讓步，但實施以來，包括地方政府官員在內，經常以預算不足為理由，拒絕按基本工資發薪，因而糾紛不斷；2011 年經政府及民間團體再度確認，原則上同意遵守每月 18,000 奈拉基本工資之規定，2012 年此項基本工資原則已為大家所接受，並遵守實施。

	<p>5. 擬取消油價補貼</p> <p>奈及利亞雖為原油輸出國，但本身煉油設備不足，汽油需仰賴進口，政府為防止國際油價波動，造成通膨，因此將國內汽油價格訂在每公升 65 奈拉（奈國幣值單位，1 美元約合 150 奈拉），差價由政府補貼，但自 2006 到 2010 年 5 年間政府共支出汽油補貼金額 2.07 兆奈拉，由於補貼金額龐大，政府無法承擔，因此希望取消補貼，但如完全取消油價補貼，每公升汽油將漲至 150 奈拉以上，民間可能受不了，因此在 2012 年先將汽油售價調至 97 奈拉，2017 年再調至每公升 145 奈拉，政府僅維持少量補貼，但汽油價格仍維西非各國最低。</p>
<p>主要產業概況及未來發展策略</p>	<p>奈及利亞國家基礎建設仍然落後，工業仍在起步階段，主要產業發展偏重在石油、天然氣、電力、農業畜牧業、礦業及小型加工廠等。此外電信服務、銀行金融業與網際網路業等，近年來迅速崛起，市場蓬勃發展，值得加以重視，茲將其主要產業現況略述如下：</p> <p>（一）原油及石化產業</p> <p>石油為奈及利亞最重要產業，每日產油約 220 萬桶左右，是非洲第 1 大產油國，原油出口金額占總出口金額的 85% 以上，奈及利亞原油蘊藏量共 362 億桶，尚可開採 40 多年。該國主要原油探勘公司為荷蘭 Shell、美國 Chevron 以及 Mobil 3 大石油公司，中國大陸的中國石化及中海油公司亦積極爭取油井，惟規模仍未及前 3 大外商油公司。目前奈國油井主要分布在尼日河三角洲（Delta State），生產高品質低硫輕油。</p> <p>（二）石油氣及天然氣</p> <p>石油氣及天然氣是奈及利亞另一項重要出口能源，蘊藏量計 182 兆立方呎，政府希望在未來 10 年內達到蘊藏量 300 兆立方呎目標，屆時瓦斯出口收入將追上石油收益，為奈國帶來可觀外匯收入。不過奈國雖為瓦斯生產大國，但本身國內居民使用瓦斯不普遍，只有不到 100 萬家庭使用瓦斯當燃料，目前居民大多依賴煤油、柴油甚至於樹木等為燃料，政府雖考慮推展瓦斯燃料，但受限於家庭管線安裝及維護不易，另外國內鋼瓶相關工業亦不發達，因而無法順利推廣；奈及利亞政府希望外資協助發展國內管線工程及瓦斯鋼瓶製作，以加強家用瓦斯使用比例。</p> <p>（三）電力產業</p> <p>奈及利亞電力問題長年無法解決，影響生產成本及品質，遑論建立基礎工業，電力無法改善，除人謀不臧問題外，制度上亦有問題，奈及利亞政府認為改善電力惟一的方法，就是將電力事業民營化，因此 2013 年起奈及利亞政府已將國內輸配電公司賣予民間經營，下一步計劃將水力發電廠及其他火力發電廠等亦轉賣民間，政府將來僅扮演參股及監督角色，不再自己經營，希望釜底抽薪，改善全國供電狀況；但經實施兩年後，民營化績效不佳，分析其原因是該國發電及輸配電問題沉痾已久，民間業者無法發揮其經營能力。</p>

#### (四) 農業生產與糧食

奈國農業生產占全國 GDP 的 39.21%，為奈國極重要之產業，農產品以當地人民主食樹薯（Cassava）及山芋（Yam）為主，其次則為可可豆、花生、香蕉、蘆粟、小米及玉蜀黍及芝麻等。樹薯全國年產量約 4,000 萬噸，山芋 2,700 萬公噸。麵粉及稻米普遍被大眾喜愛，但多數仰賴進口，奈及利亞每年僅生產麵粉 10 萬噸，需花費大量外匯進口小麥，為減少小麥進口，奈及利亞政府規定麵粉中必須最少摻雜 10% 以上樹薯粉。

#### (五) 工業及製造業

奈及利亞政府希望發展製造業，以提高國民就業機會，但因為相關條件無法配合，近年來奈國之製造業不但未有發展，甚至呈現衰退。

奈國發展製造業最主要受到電力不足、基礎建設缺乏以及生產效率不佳三大因素所阻礙，其中最大阻礙為電力不足，由於缺電，奈國廠商需自行利用發電機發電，電力高占製造成本之 30%，而其他國家電力僅占成本之 5-10%，如加上其他不利因素計算，奈及利亞製造成本約為中國大陸之 9 倍，歐洲之 4 倍，甚至為迦納之 2 倍，因此完全無法與外國競爭。

奈國政府為發展國內製造業，不惜將多項用品列入限制進口或禁止進口項目中，以保護國內之製造業，如此禁止措施雖保護了部分國內製造業，但也造成市面上進口走私貨猖獗之現象。

#### (六) 礦業、林業

奈及利亞礦產非常豐富，較熟悉者包括有煤炭、錫礦、石灰、花崗岩、雲母石、高齡土等 34 種固體礦產品，另奈及利亞地質調查局近來又在奈國境內發現了 42 種新的固體礦產品，包括有硫化鐵礦、鹽水、金剛砂、石英、紫水晶、蒸發岩、玻璃砂、硫化物、獨居石、球粘土等，合計奈及利亞共有 76 種固體礦產品可供商業開採，不過目前為止開採效果尚不佳，占該國 GDP 不到 3%。

聯合國專家評估認為，奈及利亞礦業如能充分開發，應可為奈國帶來 GDP 貢獻 7% 以上成績；奈國聯邦鋼鐵礦產發展部，為實現奈國經濟多樣化，降低對石油的仰賴性，更鎖定鉛鋅、金、煤、瀝青、鈹鐵、鐵礦石、重晶石等 7 種礦產為重點開發標的，鼓勵外國投資者前來開採，不過成效並不很好；另外聯合國專家評估，現階段奈及利亞最有出口潛力之礦物為這 7 種礦物以外的銅礦；現在有不少中國大陸商人，在奈及利亞開採鉛鋅、鈹鐵、銅礦以及水晶石等礦產。

奈及利亞由於土地肥沃，氣候良好，植物性資源如橡膠，瓊麻及林業等亦極豐富，林業開發在奈及利亞曾盛極一時，橡木、黑檀木、桃花心木等均為上等木製家具原料，可惜早先開發過度，導致目前僅剩少數原始森林處女地及森林保護區未開發，奈國已明定保護森林，並禁止原木出口，但如於奈國境內設

有木材加工廠，並取得出口執照，加工過後之木材或木料，仍然可以出口。

### （七）金融及保險業

由於奈國盛產原油，經常有大筆資金進出，銀行抽取高額手續費，且國內放款利率高達 20-30%，利息收益良好，因此每家銀行獲利豐碩，造成奈國銀行業發展迅速，2005 年時全國銀行家數已高達 89 家，惟因發展過快，素質良莠不齊，為維持金融系統穩定，奈國中央銀行決於 2005 年底對銀行加強整頓，要求各銀行提高最低資本額至 250 億奈拉，因此全國 89 家銀行於 2006 年初，合併為 24 家銀行，銀行體質獲得大幅改善。

奈及利亞保險市場規模約 2,000 億奈幣（約 14 億美元），其中生命保險占 16%，其他一般保險占 84%，奈及利亞保險公司，競爭相當激烈，由於治安不好，交通事故等意外經常發生，企業投保風氣相當盛行，如銀行、商家、超市及加油站等皆依賴保險理賠，以降低強盜及偷竊風險；現在奈及利亞政府正研擬開辦社區健康保險、公共建築強制火險及建築物安全保險等，這些保險開始實施後，將創造保險市場龐大商機。

### （八）電信服務及資訊服務

#### 1. 電信服務

由於奈及利亞國營電信局（NITEL）經營不善，固網設備老舊，2006 年起全國固網電話完全不通，大家皆依靠行動電話，因此給予行動電信業務大幅成長空間，2001 年全奈及利亞只有 15 萬個行動電話門號數，約占全國人口之 1%，現在則已超過 1 億多個行動電話門號數，高占全國人口之 68%，不論在用戶總門號數或門號成長率，皆居全非洲領先地位，為全非洲地區手機通信成長最迅速及規模最大之市場。

目前奈及利亞共有行動電話公司 8 家，前四大業者排名依序為：（1）MTN（南非 MTN Group，5,718 萬家用戶，市場占有率 45%）、（2）Airtel（印度 Bharti Airtel Limited，2,619 萬家用戶，市場占有率 21%）、（3）GLO（奈及利亞 Globacom Limited，2,449 萬家用戶，市場占有率 20%）、（4）Etisalat（杜拜 Etisalat UAE，1,812 萬家用戶，市場占有率 14%）。

#### 2. 網際網路及寬頻

奈及利亞近年來在資訊、通訊及網路有相當大進步，智慧手機、行動電話、網路銀行、自動提款機，已相當普遍，另幾乎所有商人皆已普遍使用電子信箱，政府開始採用電腦薪資及電子繳費等，依奈國國家技術經營中心（NCTM）估算，目前奈國上網人口至少有 1,000 萬人，全國個人電腦台數年成長率高達 20%，每年約有 40 萬台之市場規模。另外由於網路普及化，各種網路產品及網路服務公司亦快速成長中。

奈及利亞全國有超過 400 家網際網路服務公司（ISP），特別是由於社交網站中，許多聲音、圖片及影片要傳遞，頻寬需求很大，現在奈及利亞至少有

50 家公司，已經向政府申請執照，在全國各地進行光纖網路佈建工作，以增加頻寬加快傳輸速度。奈及利亞前 3 大 ISP 公司為 Direct on PC、Netcom Africa、Starcomm，皆為印度或加拿大等外商設立，且多數均同時提供無線及衛星 VSAT 上網的服務；由於與世界其他國家相較，奈及利亞國網路普及率仍偏低，網路需求勢將持續成長，網路服務業遠景仍持續看好，存在極具誘人的發展潛力。

### 3. 資訊服務

奈國聯邦及地方政府最近積極發展電子付款及繳款系統，並發現將帳務交給電腦處理，不但精確、快速，更可杜絕人為舞弊缺失，不失為打擊貪污良好方法，目前奈國政府已著手建置財政整合管理系統，並逐步開始採用電腦發放薪資，預期將來除了政府支出以外，包括人民繳交之稅金及各種規費皆將採用電腦處理，奈國各界咸認為政府電腦化過程，將為奈國開啟資訊服務之風潮，特別是目前從政府機構之戶政建檔、車輛監理系統、郵政等，到民間企業之網站架設，公司、店鋪、生產等管理系統，以及更深層之車輛導航系統，行動電話及網路整合等，皆具龐大潛在商機。

## (九) 道路、住宅等建築產業

### 1. 道路建設

奈及利亞為少數非洲國家中，擁有全國公路網的國家，依聯邦道路維護局資料顯示，奈及利亞全境共有公路 19 萬 4,200 公里，總資產價值 4 兆 5,670 億奈拉，不過同資料亦顯示，全國公路中只有 15% 路況良好，20% 路況尚可，其他 65% 之路況皆為極不佳，在過去 10 年間，奈國政府共支出 4,150 億奈拉（約 35 億美元），平均每年支出約 461 億奈拉（約 3.9 億美元）在維修道路；奈及利亞道路工程商機龐大，但經營風險也很高。

奈國政府擬建設一條由拉哥斯至首都阿布加的全新鐵路，總金額 80 億美元，中國大陸提供 20 億美元貸款，由中國人民工程公司統包，全長 1,315 公里，行車時速 120-150 公里，全線預定 48 個月內完成，不過工程一再拖延，迄今尚未能開始動工；另外 2009 年開始，奈及利亞政府執行之鐵路復甦計劃，其中包括全長 2,119 公里之東西線鐵路修復計劃，分別由中國大陸及土耳其公司承包；另外從拉哥斯到卡諾（Kano）1,315 公里之南北線鐵路修復計劃，則由英國公司承包，正在同時進行中。

### 2. 住宅及其他營建工程

奈及利亞全國人口近 1 億 8,000 萬，每年人口成長率約 2.5%，預估至 2050 年將增至 2 億 9,000 多萬人，成為全球第 3 或第 4 大人口國。目前全國人民擁有自用住宅比率不到 25%，特別是在都會區，許多低收入家庭，6、7 個人擠一間房間，奈國政府積極實施住宅政策，希望提高人民自用住宅比率，據奈國住宅局估計為因應人口成長，每年至少要新建 120,000 戶新住宅，才能維持現有之 25% 自用住宅比率。另外奈國由於石油帶來之財富，吸引許多外國石油

	商人前來定居，國內亦增加不少新富人及中產階級，因此個人住宅市場需求量，近年亦呈現增加現象。其他包括旅館、學校、醫院、工廠等營建工程在奈國亦極為欠缺，具有龐大商機。
洽簽自由貿易協定概況	U.S.-Nigeria Trade and Investment Framework Agreement(TIFA) <a href="http://www.ustr.gov">www.ustr.gov</a> Economic Community of West African States(ECOWAS) <a href="http://www.ecowas.int/">www.ecowas.int/</a>

### 三、臺奈(奈及利亞)雙邊經貿關係

我國出口值	US\$2 億 4,514 萬 7,694 美元(2011) ↑9.298% US\$1 億 9,561 萬 5,029 美元(2012) ↓20.205% US\$2 億 6,295 萬 7,518 美元(2013) ↑34.426% US\$2 億 1,536 萬 6,933 美元(2014 年) ↓18.10% US\$1 億 4,380 萬 7,183 美元(2015 年) ↓33.23% US\$1 億 189 萬 401 美元(2016 年) ↓29.14%(為我國第 73 大出口國) US\$ 8,929 萬 201 美元(2017 年 1 至 11 月) ↓4.18%
我國進口值	US\$10 億 2,397 萬 4,855 美元(2011) ↑134.251% US\$14 億 3,362 萬 1,019 美元(2012) ↑40.005% US\$ 7 億 1,425 萬 8,047 美元(2013) ↓50.178% US\$ 5 億 7,376 萬 8,516 美元(2014 年) ↓5.61% US\$5,003 萬 6,406 美元(2015 年) ↓91.26% US\$ 2 億 6,071 萬 5,229 美元(2016 年) ↑421.051%(為我國第 46 大進口來源國) US\$ 3 億 5,100 萬 5,362 美元(2017 年 1 至 11 月) ↑50.597%
主要出口項目	汽車零配件、麩胺酸鈉、熱軋之鐵或非合金鋼扁軋製品、塑膠粘著劑、紙板、乙烯、聚對苯二甲酸乙烯、汽車輪胎、塑膠原物料、模具、印刷機等
主要進口項目	供提煉用之石油原油、液化石油氣(液化丙烷、液化丁烷)、液化天然氣、芝麻、精煉鉛、冷凍蟹類等
重要官方會議/ 拜會紀錄	1.奈及利亞出口促進委員會執行長 Olusegun Awolowo 於 2014 年 12 月拜會本部，並由本部國合處童處長接見，雙方就放寬我國商務旅遊簽證手續、擴大

	<p>奈國在臺辦事處規模、經貿政策及臺奈中小企業合作等議題交換意見。</p> <p>2.奈及利亞國家科學與工程設施署署長 Mohammed Sani Haruna 等 2 人，於 2015 年 9 月拜會本部卓政務次長，雙方就(1)建立雙邊經濟合作諮商機制、(2)加強臺奈雙邊經貿合作、(3)奈國派技術人員來臺受訓以及(4)我國 OTOP 推動情形等 4 項議題交換意見。</p>
<p>重要商展活動及民間會議</p>	<p>外貿協會自 2008 年開始，每年皆組團前往奈及利亞辦理拓銷活動，每團約 20 家廠商，主要產品包括汽機車及零配件、機械設備及零組件、手工具、電腦及周邊設備、無線通訊、食品機械及建材等產業；每次辦理洽談人次皆達 300 多人以上，交易金額超過 1,000 萬美元，成果豐碩；2013、2014 年我國在奈及利亞的活動尚有，外交部委託外貿協會辦理之 Abuja 國際商展參展團，及拉哥斯國際商展參展團等。2015 年再度由外交部委託外貿協會組團參展 Abuja 國際商展，成果豐碩。</p> <p>另外每年台北世貿中心舉辦的「台北國際食品暨包裝工業展」、「台北國際秋季電子展」及「台北國際汽車零配件」、「台北國際電腦展」等皆吸引大批奈國買主前往參觀，每年皆有接近 100 位奈及利亞進口商，在拉哥斯台貿中心的主動邀請下，赴台採購觀展。除此之外外貿協會辦理之「非洲經貿高峰會議」、「台灣採購大會」，奈及利亞每年皆有大型企業代表出席，向我商下單採購。</p>
<p>雙邊經貿協定</p>	<p>無</p>