

巴拿馬(Panama)經貿檔

2026.8.3

一、基本經貿資料：

人口	406 萬人 (2025)
面積	7 萬 5,420 平方公里
國內生產毛額	904 億 800 萬美元 (2025, IMF)
平均國民所得	19,802 美元 (2025, IMF)
經濟成長率	4.4% (2025)
通貨膨脹率	0.1% (2025)
失業率	9.5% (2025)
幣制	巴拿馬巴波亞(PAB)，1 美元= 1 PAB
政府外債	600.59 億美元(2026.2)
出口值	13.2 億美元(2025)
進口值	141 億美元(2025)
主要出口項目	銅(3.4 億)、殼類海鮮(2.1 億)、水果(1.1 億)、動植物油脂(1 億)、鋼鐵(0.64 億)、藥品(0.42 億)、木材及其加工品(0.39 億)、咖啡及茶(0.37 億)、飲料及酒精飲料(0.36 億)、肉類及可食用內臟(0.22 億) (2025, 單位為美元)
主要進口項目	礦物燃油(25.4 億)、車輛(13.7 億)、電腦及其配件(11.5 億)、電氣機械及設備(10.8 億)、藥品(8.6 億)、塑膠及其製品(4.4 億)、光學攝影電影及測量儀器(3.2 億)、調製食品(3.1 億)、衣服零配件(2.8 億)、工業化學品(2.7 億) (2025, 單位為美元)
主要出口市場	美國(1.4 億)、印度(1.2 億)、臺灣(1.2 億)、日本(1.2 億)、保加利亞(0.83 億)、荷蘭(0.72 億)、南韓(0.63 億)、墨西哥(0.61 億)、中國大陸(0.58 億)、哥斯大黎加(0.41 億) (2025, 單位為美元)
主要進口來源	美國(24.9 億)、中國大陸(21.4 億)、墨西哥(6 億)、哥斯大黎加(4.5 億)、日本(4.1 億)、哥倫比亞(3.3 億)、西班牙(3.1 億)、瓜地馬拉(2.4 億)、德國(2.3 億)、巴西(2.1 億) (2025, 單位為美元)

二、主要經貿情勢

經濟現況及展望	1. 2025 年巴拿馬經濟預計成長 4.4%，主要受惠於巴拿馬運河、港口及物流等產業活動復甦，另外貿易、建築、金融及觀光旅宿業亦帶動經濟穩健成長。 2. 商品貿易鉅額逆差：巴拿馬進出口貿易多年呈現逆差狀況，具有海運與空運樞紐優勢，惟製造業缺乏國際競爭力，商品大都依賴進口貿易失衡逆差短期暫難改善。 3. 外人投資大幅下滑：根據巴拿馬共和國審計總署轄下國家統計局(INEC)數據，2022 至 2024 年外人投資皆超過 20 億美元，惟 2025 年外人投資大幅衰退至 9.05 億美元，與 2024 年 24.54 億相比下跌 63%。根據巴拿馬企業高階主管協會(APEDE)指出，外資下滑與行政程序緩慢、成本高昂及基礎建設不足等因素，另亦與巴國第一量子礦業公司(First Quantum Minerals LTD)經營之礦產關閉有關。 4. 國際債信評等：Fitch Raings 於 2025 年 3 月將巴拿馬主權評等為 BBB-；S&P Global Raings 則維持 BBB-；Moody's 則將巴拿馬評為 Baa3。整體而言巴拿馬 2025 年財政赤字縮小、收入改善，且支出更為謹慎，但整體債務與財政壓力尚未完全解除。根據巴拿馬財政部資料顯示，非金融公共部門赤字由 2024 年占 GDP 6.23% 已降至 2025 年 3.68%。 5. 未來展望：2026 年巴拿馬經濟展望偏正面，預料將維持穩定成長，其中運河、物流、運輸及金融服務等將支撐該國經濟成長。惟整體經濟仍面臨外部風險，如全球貿易與航運波動、美伊戰爭等。
重要經貿政策及措施	巴拿馬近年的經濟政策，主要集中在財政整頓、以服務與物流帶動成長、維持公共投資、維持總體經濟穩定，以及推動結構性改革。根據巴拿馬經濟財政部(MEF)與國際貨幣基金(IMF)的說法，政府的目標是在不抑制經濟活動的情況下，矯正公共財政失衡，同時維持基礎建設投資與優先社會支出： 1. 財政整頓：降低財政赤字並改善政府財政管理。2025 年巴拿馬非金融公共部門(SPNF)赤字由 2024 年占 GDP 的 6.23% 降至 2025 年的 3.68%，優於法定 4.0% 的目標。同時，初級財政餘額也有所改善，稅收收入增加，顯示政府正透過較有秩序的方式推進財政健全化。 2. 維持公共投資：不同於某些國家以大幅削減投資來達成財政調整，巴拿馬選擇盡量不大幅壓縮公共投資。MEF 指

出，政府仍維持相當規模的資本支出，優先投入道路、醫療、飲用水、交通與教育等領域，目的在於讓財政整頓不致削弱國家競爭力與未來成長動能。

3. 推動物流、運輸與服務業：巴拿馬的經濟策略仍高度依賴其作為物流與服務中心的角色。巴拿馬運河、港口、航空運輸、金融、貿易與商業服務，都是其經濟模式的重要支柱。IMF 指出，近年巴拿馬的成長主要來自服務業與物流業，這些部門在 2026 年仍將是主要成長引擎。
4. 加強稅務管理與提升徵收效率：巴拿馬近年的政策重點，為強化稅務行政管理。例如採取風險導向查核、擴大科技應用、提高自願納稅遵循，以及改善支出管理。
5. 自由貿易與對外開放政策：巴拿馬長期採取相對開放的貿易政策，透過自由貿易協定與對外經貿整合，降低關稅與市場進入障礙，讓企業能更方便連接美洲與其他市場。官方投資推廣機構 **ProPanama** 也把巴拿馬定位為進入拉美與加勒比海市場的區域平台。
6. 箇朗自由貿易區(Zona Libre de Colón)：這是巴拿馬最重要的貿易促進工具之一，也是全球知名的自由貿易區。該區位於巴拿馬運河大西洋端，地理位置關鍵，企業可利用巴拿馬港口、運河、空運與陸運系統，把商品快速轉運到中南美洲與加勒比海。所以很多公司將該區當成區域分銷中心，從事進口、再出口、倉儲、分銷、包裝與轉運，享有關稅與稅務上的便利，特別適合區域物流與批發貿易。
7. 跨國企業總部制度 (SEM)：SEM(Sedes de Empresas Multinacionales)，即「跨國企業區域總部制度」，這項政策是為了吸引跨國公司把拉美或區域總部設在巴拿馬，通常提供稅務優惠、簽證便利、外籍專業人才聘僱便利等措施。這對服務業投資、區域管理、財務、科技與供應鏈整合特別重要。
8. EMMA 制度：巴國近年推動 EMMA 制度，完整名稱是針對跨國製造業服務的特別制度，目的是吸引企業在巴拿馬設立與製造相關的區域作業中心，例如：製造支援、維修與再製、物流整合、品質控制等，期盼該國不僅為「物流轉運中心」，更要吸引高附加價值產業投資。

	9. 投資推廣機構與單一窗口服務：巴拿馬設有 ProPanama 等投資與出口推廣機構，目的在於協助外國投資人了解法規、尋找商機、落地投資，並推動出口發展。這類制度的作用，在於降低投資人面對行政程序時的摩擦成本。 10. 以運河、港口、航空與物流基礎建設帶動投資：巴拿馬並不只是靠法律優惠吸引投資，它更重要的優勢是把巴拿馬運河、港口、航空樞紐、倉儲與物流系統結合起來，形成完整的區域貿易平台。IMF 也指出，巴拿馬近年的成長很大程度仍由物流、運輸與服務業支撐，這代表政府在基礎建設與區域樞紐功能上的政策，實際上就是吸引投資的重要手段。
主要產業概況 及未來發展策略	巴拿馬人口規模不大，但地理位置極具戰略價值，以服務業、物流、貿易產業為主。近年來，支撐巴拿馬經濟成長的主要產業包括運輸與物流、金融服務、商業、建築、觀光，及部分工農產品出口。 1. 運輸與物流：巴拿馬最具代表性產業，包括巴拿馬運河、港口、海運、空運、倉儲、配送及相關服務。此產業重要性是因為巴拿馬連接大西洋與太平洋，為拉丁美洲與加勒比海地區物流樞紐。因此，運輸與物流通常被視為巴拿馬經濟成長的主要引擎之一。 2. 商業：商業亦為巴國經濟支柱之一，包括國內與國際貿易。巴拿馬擁有像箇朗自貿區這樣的重要平台，可從事進口、再出口、倉儲與區域配送，使其成為企業進入中美洲、南美洲與加勒比海市場的重要節點。 3. 金融服務：因巴國戰略性地理位置、開放型經濟及國際物流樞紐地位，使其金融服務業蓬勃發展，因巴拿馬運河為全球商業及物流平台中心，自然帶動貿易融資、外匯與結算、保險、企業金融及跨國資產管理之需求，另因巴國經濟高度美元化，降低國際間交易匯率波動風險。 4. 建築與基礎建設：為巴國重要產業之一，建築及基礎建設帶動投資及就業成長，另支撐該國物流、商業、觀光及城市發展，從基礎交通建設如公路、橋樑、捷運到港口，至物流及都市發展，帶動經濟成長並提高國家競爭力。

	5. 觀光業：觀光亦為巴國重要產業之一，因具商務觀光、都市觀光、購物觀光、生態旅遊與區域轉運優勢，爰有助於餐飲旅宿業成長。 6. 農產品：農產品出口雖然不像物流、金融或商業那樣是經濟主軸，但在特定地區與外貿結構中仍具有相當重要性。近年來，巴國主要出口農產品包括鳳梨、甜瓜、西瓜、香蕉，以及部分水產品與咖啡。 7. 礦業與採石：此部門雖不是最大經濟支柱，但對建築、基礎建設、地方就業與部分出口仍具重要性。近年採石業因建設需求而較具支撐作用，礦業本身則因政策、法律、環境與社會因素而呈現較高波動與不確定性。
洽簽自由貿易協定概況	1. 已生效： (1) 中美洲五國(尼加拉瓜、瓜地馬拉、薩爾瓦多、宏都拉斯、哥斯大黎加) (2) 中華民國 (3) 新加坡 (4) 智利 (5) 美國 (6) 加拿大 (7) 秘魯 (8) 中美洲六國(含巴拿馬)-歐盟 (9) 中美洲四國(瓜地馬拉、宏都拉斯、哥斯大黎加、巴拿馬)與 EFTA(冰島、列支登士敦、挪威及瑞士) (10) 墨西哥 (11) 與多明尼加、哥倫比亞、古巴簽有部分關稅優惠協定。 (12) 以色列 (13) 中美洲六國-英國 (14) 中美洲五國(含巴拿馬，不含瓜地馬拉)-韓國 (15) 南方共同市場聯繫國(2024.12) 2. 已簽署待生效： (1) 哥倫比亞(因貿易爭議暫停批准) 3. 談判中： (1) 中國大陸 (2) 厄瓜多

	(3) 阿魯巴(暫停談判) (4) 太平洋聯盟(暫停加入)
--	----------------------------------

三、臺巴拿馬雙邊經貿關係

我國出口值	3,680 萬美元(2026 年 1-6 月 ↓ 9.70%) 8,090 萬美元(2025 年 ↓ 14.28%) 9,438 萬美元(2024 年 ↓ 9.34%) 1 億 410 萬美元(2023 年 ↓ 8.96%)
我國進口值	7,449 萬美元(2026 年 1-6 月 ↑ 48.13%) 1 億 976 萬美元(2025 年 ↑ 13.94%) 9,633 萬美元(2024 年 ↑ 14.06%) 8,445 萬美元(2023 年 ↑ 10.31%)
雙邊貿易總值	1 億 1,129 萬美元(2026 年 1-6 月 ↑ 22.24%) 1 億 9,067 萬美元(2025 年 ↓ 0.03%) 1 億 9,071 萬美元(2024 年 ↑ 1.14%) 1 億 8,856 萬美元(2023 年 ↓ 1.23%)
主要出口項目	各式風扇(1,209 萬)、其他塑膠製品(332 萬)、電動腳踏車(330 萬)、其他機動車輛之零件及附件(309 萬)、腳踏車(309 萬)、其他染色梭織物(251 萬)、速食麵(225 萬)、不銹鋼線(210 萬)、其他塑膠人造紡織物(203 萬)、其他風扇(160 萬) (2025, 單位為美元)
主要進口項目	冷凍蝦類(848 萬)、鋼鐵廢料(893 萬)、未列名食物調製品(459 萬)、咖啡生豆(383 萬)、鋁廢料(381 萬)、冷凍食用牛雜碎(106 萬)、牛腸、膀胱及胃(74 萬)、冷凍牛骨(64 萬)、各種木製桶盆(38 萬) (2025, 單位為美元)
我國對巴國投資	(1)87 件，20 億 6,830.5 萬美元(經濟部投審司統計) (2)主要投資業別為運輸及倉儲業、製造業、金融及保險業、批發及零售業等。 (3)臺商個別投資規模以長榮集團最大，約占總投資額 45%，兆豐國際商銀在巴拿馬市設有分行，從事漁撈業之今隆達遠洋漁業公司亦頗具規模，另有約 20 家中小型臺商在箇朗自由貿易區內經營貿易業務。 (4)另據巴國審計部公布之最新外人直接投資資料，2017 年迄至 2023 年 12 月止，我國累計對巴投資為 24 億 2,345 萬美

	元，居第 6 位，僅次於美國、哥倫比亞、巴貝多、瑞士、英國，顯示我國對巴投資之重要性。
巴國對我投資	80 件，9 億 6,996 萬美元(經濟部投資審議司統計)
重要官方會議	我與巴方暫無官方往來。
重要民間會議	暫無
雙邊經貿協定	臺巴拿馬自由貿易協定

資料來源：駐哥倫比亞代表處經濟組、巴拿馬統計局、經濟部國際貿易署貿易統計