

巴西(Brazil)經貿檔

2026.09.18

一、基本經貿資料

人口	2 億 1,340 萬人 (2025)
面積	851 萬 6,954 平方公里(占南美洲之 47.3%)
國內生產毛額	2 兆 4,710 億 美元(2025)
平均國民所得	11,610 美元(2025)
經濟成長率	2.3% (2025)
失業率	5.6%(2025)
幣制	巴幣黑奧(Real)，1 美元=5.02 巴幣黑奧(Real) (2026.05.20)
外匯存底	3,5821 億美元 (2026.04)
外債	6,604 億美元 (2026.04)
貿易總額	US\$ 6,284 億 8,689 萬美元 (2025 年 ↑ 4.9%)
進口值	US\$ 2,802 億 843 萬(2025 年 ↑ 6.59%)
出口值	US\$ 3,482 億 7,846 萬(2025 年↑3.33%)
主要進口項目	石油或從瀝青礦物提取的油類、渦輪噴射發動機、8701 至 8705 項下機動車輛的零件及配件、主要用於載人的乘用車及其他機動車輛、用於治療或預防目的的混合或非混合藥品、原油或瀝青礦物、人血、殺蟲劑、積體電路和電子微組件、燈船(2025)
主要出口項目	石油原油及自瀝青質礦物提出之原油、大豆、鐵礦石及其精砂、咖啡、冷凍牛肉、固體甘蔗糖或甜菜糖、燃料油、蘇打或硫酸鹽化學木漿、屬第 0105 節之家禽肉及食用雜碎、玉蜀

	黍(2025)
主要進口來源	中國大陸; 美國; 德國; 阿根廷; 俄羅斯; 印度; 法國; 義大利; 墨西哥; 日本(臺灣排名第 22 位, 2025 年)
主要出口市場	中國大陸、美國、阿根廷、荷蘭、西班牙、墨西哥、新加坡, 加拿大, 智利, 印度。(臺灣排名第 46 位, 2025 年)

資料來源：巴西中央銀行、巴西地理暨統計局、巴西工商發展暨貿易部

二、主要經濟情勢

經濟現況及展望	經濟現況： 1. <u>巴西 2026 年經濟成長率預估約為 2%</u> 巴西中央銀行(BCB)最新《Focus》市場調查顯示，2026 年巴西經濟成長率預估約為 2%，較 2025 年略有改善，但仍低於部分新興市場國家平均表現。市場普遍認為，高利率政策、家庭消費動能放緩、企業投資保守以及全球需求疲弱，均對巴西經濟形成壓力。另一方面，農牧業、礦業及能源出口仍為巴西經濟提供重要支撐，政府亦持續透過公共投資與基礎建設計畫刺激內需。巴西政府預期隨著全球利率逐步下降、國際供應鏈重組及外人投資增加，巴西經濟可望維持溫和成長，惟財政赤字及公共支出問題仍將成為未來觀察重點。 2. <u>巴西 2026 年通貨膨脹壓力仍高</u> 巴西中央銀行預估 2026 年通貨膨脹率約為 4.5%，仍高於官方通膨目標中心值 3%。近年巴西食品價格、電價、燃料及服務業價格持續上漲，造成民生壓力增加。市場分析指出，氣候變遷造成農產品價格波動、國際油價不穩及雷亞爾匯率貶值，均推升進口成本與通膨壓力。此外，巴西勞動市場仍相對緊俏，薪資上升亦增加服務業
---------	---

價格調整壓力。雖巴西央行持續透過高利率政策抑制通膨，但市場對於未來通膨預期仍偏保守。若國際局勢再度出現能源或物流危機，巴西通膨壓力恐將再度升高。

3. 巴西維持高利率政策，企業融資與消費市場承受壓力

巴西中央銀行貨幣政策委員會（Copom）目前仍維持14%以上之高利率政策，屬全球主要經濟體中較高水準之一。巴西央行認為，在通膨預期尚未完全受到控制前，仍須維持較高利率以穩定金融市場及匯率。然而，高利率環境已對企業融資、工業投資及家庭消費產生明顯影響，尤其房地產、汽車及耐久財市場受到抑制。中小企業亦面臨融資成本上升及信貸取得困難等問題。儘管如此，巴西金融體系整體仍維持穩定，外匯存底充足，且巴西政府認為高利率政策有助於維持國際投資人信心。市場目前關注未來央行是否於2026年下半年啟動降息循環。

4. 持續推動「新巴西工業政策」（NIB）以振興產業競爭力

巴西政府持續推動「新巴西工業政策」（Nova Indústria Brasil, NIB），作為國家產業升級與再工業化核心政策。該政策涵蓋半導體、生技醫療、綠能、低碳經濟、國防產業及數位轉型等領域，並透過 BNDES、Finep 及 Embrapii 等機構提供低利貸款、租稅優惠及創新補助。政府盼藉由提升國內製造能力、降低進口依賴及推動在地供應鏈，提升巴西產業競爭力。另 NIB 亦強調降低「巴西成本」（Custo Brasil），包括減少行政程序、改善基礎設施及提升物流效率等。巴西政府認為，未來工業政策將成為吸引外資及創造高附加價值就業的重要關鍵。

5. 推動半導體、AI 及數位轉型政策，打造科技產業供應鏈

巴西政府持續推動「新工業 4.0：工業與數位革命」政

策，重點發展 AI、物聯網（IoT）、雲端運算、5G、資料中心及半導體等戰略產業。巴西「Brasil Semicon」及 PADIS 計畫延長至 2029 年，持續提供 ICT 及半導體產業租稅減免及投資優惠。政府並規劃投入大量公共與私人資金，提升巴西於全球科技供應鏈中的角色。近年包括資料中心、智慧城市、電信設備及電子製造等產業均受到政策支持。副總統兼工商發展部長 Alckmin 強調，數位轉型將有助提升工業效率、降低生產成本及創造高薪技術工作。巴西亦積極尋求與亞洲及歐美科技企業建立合作關係，以強化本土技術能力。

6. 巴西推動綠色轉型與永續城市建設，迎接 COP30 契機

巴西政府持續透過 NIB 使命 3 推動永續城市及綠色經濟政策，規劃至 2033 年前投入約 1.6 兆巴幣於城市交通、住宅、能源轉型、衛生及基礎設施等領域。政府盼透過公共投資與公私協力（PPP）模式，提升城市生活品質並促進低碳經濟發展。另隨 COP30 將於巴西帕拉州貝倫市（Belém）舉辦，巴西正積極推動綠色金融、碳市場及再生能源政策，盼藉此提升國際形象並吸引永續投資。巴西政府亦強調亞馬遜保護與綠色工業化並行之政策方向，未來綠能、智慧交通及循環經濟等領域將成為外資關注重點。

7. 美巴經貿摩擦與 301 調查風險，市場關注雙邊談判進展

美國與巴西近期持續就 Pix 電子支付系統、數位監管、關鍵礦物及關稅問題進行磋商。美方部分政界人士對巴西數位政策及國家產業措施表示關切，並持續推動對巴西進行 301 調查。巴西政府則透過外交及經貿管道與美方建立工作小組，盼避免新一輪關稅或貿易制裁措施。市場普遍認為，美巴關係將直接影響巴西出口、外資流向及金融市場穩定。另美國對巴西關鍵礦物及稀土供應

鏈亦高度重視，雙方未來可能建立更深層戰略合作關係。惟巴西政府仍強調維護國家主權及政策自主性。

8. 歐盟限制巴西動物源產品輸入，衝擊農牧產業

歐盟近期宣布將巴西排除於部分動物源產品輸歐名單之外，引發巴西農牧業及出口業者高度關切。歐盟方面表示，巴西須進一步改善抗生素使用管理、動物衛生監管及食品安全制度。巴西農業部及外交部已啟動與歐盟之技術與外交交涉，盼儘速恢復市場准入。巴西為全球主要牛肉、雞肉及農產品出口國，此項措施恐對出口收入及產業信心造成影響。市場亦關注該事件是否影響南方共市——歐盟自由貿易協定後續批准進程。巴西政府強調將持續改善檢疫與衛生制度，以維護農產品出口競爭力。

9. 積極發展稀土與關鍵礦物產業，提升供應鏈戰略地位

巴西政府近年積極推動稀土、鋰、鎳及其他關鍵礦物開發計畫，並視其為未來國家工業與能源轉型核心戰略之一。巴西擁有豐富礦產資源，特別是在戈亞斯州（Goiás）及米納斯吉拉斯州（Minas Gerais）等地。近期巴西與美國、國際開發銀行及民間企業合作推動多項稀土與戰略礦產計畫，並強調「在地加工」與高附加價值產業鏈。巴西政府認為，全球能源轉型及電動車需求增加，將使關鍵礦物成為未來重要地緣政治與經濟資產。未來巴西可望藉此吸引更多外資及高科技產業進駐。

10. 出口結構持續多元化，中小微企業參與外貿比重增加

巴西近年外貿表現維持高檔，主要出口產品仍包括大豆、原油、鐵礦砂、牛肉及玉米等初級產品，惟政府亦積極推動高附加價值產品出口與市場多元化。巴西工商發展暨貿易部（MDIC）統計顯示，中小微企業於外貿出口中的比重持續提升，反映數位平台及出口融資政策逐

漸發揮效果。中國仍為巴西最大貿易夥伴，美國及歐盟則為高科技及工業產品重要市場。巴西政府亦積極拓展中東、東南亞及非洲市場，以降低對單一市場依賴。未來巴西出口仍將受全球需求、地緣政治及貿易保護措施等因素影響。

經濟展望：

1. 外交政策與國際經貿戰略

巴西未來將持續推動多邊外交與全球南方合作，積極參與G20、BRICS、WTO及氣候談判，以提升國際影響力。經貿方面，中國仍為巴西最大貿易夥伴，雙方在農業、礦產、能源及基礎建設合作密切；美國則持續為重要投資與科技合作對象。面對中美競爭，巴西將採平衡外交策略，避免過度依賴單一市場，並積極拓展與東南亞、中東及非洲之經貿合作，以強化市場多元化與供應鏈安全。

2. 工業政策、農業政策與基礎建設投資

巴西政府未來將持續推動再工業化、農業發展及基礎建設投資政策。「新工業巴西計畫（Nova Indústria Brasil）」預計至2026年前投入逾3,000億巴幣（約600億美元），支持半導體、能源轉型、數位化及醫療等戰略產業。農業方面，政府將透過Plano Safra提供低利農貸，支持糧食生產與出口。另透過「加速成長計畫（PAC）」推動港口、鐵路、能源及交通建設，以降低物流成本並提升出口競爭力。

3. 總體經濟、利率與通膨

巴西未來經濟成長率預估約維持2%左右，屬溫和成長。通膨仍受食品、能源及公共支出影響，短期內恐高於政策目標，巴西中央銀行可能維持高利率政策以控制通膨與穩定匯率。高利率雖有助金融穩定，但亦抑制投資與消費。若未來全球利率與通膨趨緩，巴西央行有機會逐步降息，

帶動投資與內需回升。長期而言，基礎建設與產業政策成效將成為經濟成長關鍵。

4. Mercosul-歐盟自由貿易協定與貿易發展

Mercosul-歐盟自由貿易協定將為巴西未來重要經貿協定之一，涵蓋貨品、服務、投資及政府採購等領域。協定生效後，巴西牛肉、雞肉、咖啡、糖及紙漿等產品進入歐洲市場之競爭力可望提升，並吸引更多歐洲投資。然而，歐洲汽車、機械及化學產品進入 Mercosul 市場後，亦將對巴西製造業形成壓力。巴西政府因此同步推動再工業化與產業升級，以提升本地產業競爭力。

5. 地緣政治、能源市場與全球供應鏈影響

巴西未來經濟將持續受到地緣政治與能源價格波動影響。若中東局勢緊張推升油價，巴西作為石油出口國可望受惠於出口增加，但亦可能面臨國內通膨與物流成本上升壓力。此外，全球供應鏈重組將為巴西農產品、礦產、能源及生質燃料出口帶來新機會。為降低外部風險衝擊，巴西政府將持續推動市場與產業多元化政策，以提升經濟韌性。

6. 氣候政策、能源轉型與綠色經濟

巴西擁有豐富水力、風力及生質能源資源，再生能源占電力結構比重高，在全球能源轉型中具競爭優勢。政府透過 COP30 及碳市場政策推動碳信用、森林保護與綠色投資，未來可望吸引國際氣候融資。此外，巴西在氫能、生質燃料、再生能源及電動車產業亦具發展潛力。若碳市場制度與綠色金融架構逐步完善，綠色經濟有望成為巴西未來重要成長動能。

7. 巴西 2026 年總統大選

2026 年巴西將舉行總統、國會及州長選舉，將對未來經濟與產業政策方向產生重大影響。若現行政策延續，巴西可

	能持續推動再工業化、基礎建設投資與社會福利政策；若政治方向轉變，則可能轉向更市場化與財政緊縮政策。選舉期間通常伴隨公共支出增加與政策不確定性，可能影響財政穩定與投資信心。整體而言，2026 年大選將成為影響巴西未來經濟與投資環境之重要關鍵。 8. 小結 未來巴西經濟將受到產業政策、基礎建設投資、自由貿易協定、能源轉型及國際地緣政治等因素影響。短期內經濟仍可能維持中低成長，但若工業政策、基礎建設與綠色投資順利推動，加上 Mercosul-EU 協定帶動投資與出口，巴西中長期發展仍具潛力。整體而言，巴西經濟結構未來將逐步由原物料出口導向，轉向工業化、綠色經濟與科技產業發展。
重要經貿措施	1. <u>推動行政效率與投資單一窗口</u> 巴西政府近年持續推動行政現代化與改善營商環境措施，其中以「投資單一窗口」（Ombudsman de Investimentos Diretos, OIC）及數位政府服務為核心工具。巴西工商發展暨貿易部（MDIC）透過外貿單一窗口、電子化審批及跨機關資訊整合，協助外商投資人處理公司設立、稅務、進出口及法規諮詢等事項，以降低行政程序成本並縮短審批時間。巴西政府並逐步推動超過 300 項公共服務數位化，包括企業登記、電子文件、報關與許可申請等。此外，巴西亦簡化外國企業在巴西設立分公司之程序，並持續開放外資參與航空、基礎建設及科技服務等產業，以提升外國直接投資（FDI）吸引力及增強國際競爭力。 2. <u>關稅調整與 Ex-tarifário 機制</u> 巴西政府持續利用 Ex-tarifário 機制，針對巴西國內尚無生產或供應不足之資本財、機械設備及資訊通訊產品降低或

免除進口關稅，以降低企業投資及生產成本。相關措施主要適用於食品加工、醫藥、塑膠、陶瓷、金屬加工、木材與沖壓等產業，有助於企業更新設備並提升生產效率。近年巴西工商發展暨貿易部及 Gecex 持續檢討關稅政策，並核准多項 Ex-tarifário 項目，使原適用最高 16%進口稅率之設備降至零關稅。巴西政府認為，此項措施有助促進工業投資、吸引外資、提升本地製造競爭力及創造就業機會，同時亦可配合新工業政策及能源轉型需求，促進智慧製造及高附加價值產業發展。

3. 推進自由貿易協定網絡

巴西近年積極推動南方共同市場（Mercosul）對外自由貿易協定談判，以拓展出口市場及吸引外來投資。其中，南方共同市場與歐盟自由貿易協定歷經逾 20 年談判後，已於 2026 年完成重要程序，巴西政府認為該協定可增加出口、吸引投資並提高巴西產品進入歐洲市場之競爭力。此外，南方共同市場與歐洲自由貿易聯盟（EFTA）自由貿易協定亦持續推進，未來有助擴大巴西對瑞士、挪威等市場之出口。另「南方共同市場與新加坡自由貿易協定」（MCSFTA）係 Mercosul 與亞洲國家簽署之首個 FTA，預計未來將對約 96%新加坡進口貨品降稅或免稅，有助星國企業以巴西作為進軍拉美市場之據點，並強化巴西與亞洲供應鏈連結。

4. 貿易便捷化與 DUIMP 進口流程整合

巴西自 2022 年起逐步推動新的進口申報制度（DUIMP），並持續整合海關、國家衛生監督局（ANVISA）、農業部及環境主管機關等系統，以提升進出口作業效率及透明度。新制度強調貨物到港前預審、風險管理及電子化文件交換，可縮短通關時間並降低企業營運成本。巴西政府另透過國家貿易便捷化委員會

(Confac) 推動「2023-2025 工作計畫」，內容包括加強履行國際貿易便利化承諾、利用資訊科技提高政府效率、推動與私營部門對話，以及導入國際電子文件標準等。巴西政府預期，透過單一窗口及流程現代化措施，可改善營商環境並提高巴西在全球供應鏈之競爭力。

5. 稅制改革與國家區域發展基金 (FNDR)

巴西稅制改革已進入實施階段，未來將逐步取消各州以貨物流通稅 (ICMS) 為核心之財政優惠制度，並由聯邦政府主導之「國家區域發展基金」(FNDR) 取代。依據改革方案，現行各州財政激勵措施將於 2033 年前全面終止，而 FNDR 每年將固定撥款約 600 億巴幣，用於區域發展、基礎建設、科技創新及企業投資補貼等用途。基金資金將依各州人口比例及「各州參與基金」(FPE) 分配，以減少地區發展差距。巴西政府認為，新制度可降低各州間以減稅競爭招商之情況，並使能源、基礎建設及科技產業等原無法享有 ICMS 優惠之企業獲得支持，進一步促進基礎設施現代化及能源轉型。

6. 低價跨境電商進口稅制調整

巴西政府近年加強管理跨境電商低價商品進口，以回應國內工業及零售業對外國低價產品大量輸入之疑慮。依據第 14,902 號修訂法令，自 2024 年 8 月 1 日起，國際採購 50 美元以下之低價商品須課徵 20% 進口稅，超過 50 美元者則適用 60% 稅率。此外，商品仍須依各州規定繳納 17% 至 19% 不等之貨物流通稅 (ICMS)。巴西政府認為，此措施除可增加政府財政收入外，亦有助維護本地產業公平競爭環境，避免低價進口品衝擊國內製造業及零售市場。惟書籍、報紙、期刊及個人進口藥品等部分項目仍維持免稅待遇，以兼顧民生及教育需求。

7. BNDES 擴大中小企業融資

巴西國家經濟暨社會發展銀行（BNDES）持續配合聯邦政府推動「更多生產計畫」（Brasil Mais Produtivo）及新工業政策，擴大對中小微型企業之融資與技術升級支援。BNDES 與中小企業協會及金融機構合作，提供優惠利率貸款，以協助企業進行設備更新、數位轉型及提升生產效率。2024 年 BNDES 核准中小微企業貸款總額達 801 億巴幣，較前一年成長 46%，顯示政府積極透過政策性金融刺激投資及經濟活動。此外，BNDES 亦透過合作金融機構提供更廣泛融資來源，其中約 80%貸款對象為中微小型企業。巴西政府盼藉此降低企業投資風險、促進就業及強化國內供應鏈韌性。

8. Bolsa Família 社會轉移支付調整

巴西總統魯拉政府持續推動「家庭救助金」（Bolsa Família）政策，以改善低收入家庭生活條件及降低貧窮問題。該計畫於 2023 年重新啟動，取代前政府之 Auxílio Brasil 計畫。2025 年巴西政府進一步修訂相關規則，加強打擊詐欺及提高福利發放精準度，尤其針對單身家庭增設住家實地審查制度。巴西政府認為，透過社會福利政策及收入保護機制，可降低弱勢家庭受通膨及經濟波動之衝擊，並維持內需消費穩定。

9. 電動車、混合動力車進口稅逐步恢復

巴西政府自 2024 年起逐步恢復對電動車、混合動力車及插電式混合動力車徵收進口稅，並規劃至 2026 年 7 月將稅率提高至 35%。政府認為，過去低關稅政策雖有助推動綠色交通，但亦使大量進口車進入巴西市場，對本地汽車產業造成壓力。因此，巴西採取漸進式恢復關稅並搭配免稅配額制度，以兼顧產業保護與市場需求。相關措施亦配合巴西新工業政策，鼓勵車廠在巴西設廠、生產零組件及發展本地供應鏈。巴西政府盼藉此吸引更多新能源車投

	資，提升國內汽車產業附加價值，並推動巴西成為拉美電動車製造及出口基地。 10. <u>微小企業出口振興：「出口信用計畫」</u> 巴西聯邦政府近年持續推動小型及微型企業出口振興政策，並透過「出口信用計畫」（Acredita Exportação）協助企業降低出口成本。依據新措施，原採用「簡易國家稅制」（Simples Nacional）之企業，亦可申請出口過程中累積間接稅之抵免優惠，抵免稅額最高可達出口金額之3%。巴西政府認為，此措施可提升中小企業國際競爭力，並鼓勵更多企業參與出口市場。依巴西法規，小型企業（EPP）係指年營業額介於 36 萬至 480 萬巴幣者，微型企業（ME）則為年營業額低於 36 萬巴幣者。該政策預期可增加小微企業出口能力並促進就業與區域經濟發展。 11. <u>成立跨部會經貿協調與對策機制</u> 巴西政府於 2024 年依據「經濟互惠法」（Lei da Reciprocidade Econômica）成立「跨部會經貿協調與對策研商委員會」，由副總統兼工商發展部長 Geraldo Alckmin 擔任主席，成員包括總統府、外交部及財政部等高層官員。該委員會主要任務係研議國際經貿措施對巴西產業及出口之影響，並作為政府與企業界協調及制定反制措施之平台。巴西政府近年特別關注主要貿易夥伴之關稅、補貼、綠色規範及貿易限制措施對巴西產品競爭力之影響，因此透過跨部會協調機制加強政策一致性及提升對外經貿談判能力，以維護巴西出口及產業利益。
洽簽自由貿易 協定概況	1. <u>已生效：以巴西為主體</u>，拉丁美洲統合協會(ALADI)(阿根廷、玻利維亞、智利、哥倫比亞、古巴、厄瓜多、墨西哥、巴拿馬、巴拉圭、秘魯、烏拉圭、委內瑞拉)、蘇利南、蓋亞納、聖克里斯多福及尼維斯、安哥拉(部分範

	圍協定)。 2. <u>已生效</u>：以南方共同市場為主體，玻利維亞、智利、哥倫比亞、古巴、厄瓜多、墨西哥、秘魯、蘇利南及安第諾集團(以上均為經濟互補協定)；印度(固定優惠關稅協定)；南部非洲關稅同盟(SACU)、埃及、以色列(FTA)、歐盟、歐洲自由貿易聯盟(EFTA)等。 3. <u>已簽署尚未生效</u>：以南方共同市場為主體，巴勒斯坦。以巴西為主體-秘魯、智利、哥倫比亞、阿聯、厄瓜多、美國、衣索匹亞、圭亞那、印度、馬拉威、摩洛哥、墨西哥、莫三比克、蘇利南、新加坡。 4. <u>談判中</u>：以南方共同市場為主體，印度、加拿大、黎巴嫩、韓國。以巴西為主體-墨西哥(擴大經濟互補協定)、英國。
累計外人投資及主要投資國	1. 依據巴西央行統計資料，2025 年巴西外國直接投資金額為 443 億 6,600 萬美元。2025 年巴西外人直接投資依產業別呈現明顯結構分布，其中以服務業為最大宗，其投資金額達 253.98 億美元，占整體外資比重最高，顯示巴西龐大內需市場、金融體系及基礎服務領域對國際資本具高度吸引力。 2. 其次為工業部門，投資金額為 119.67 億美元，主要集中於化工、紙漿紙業、汽車及冶金等中上游製造業，反映巴西在資源加工與區域製造供應鏈中的重要地位。 3. 相較之下，農、牧及礦業開採等第一級產業投資金額為 66.04 億美元，雖規模較小，但在金屬礦及能源開採帶動下仍具關鍵戰略意義。 4. 整體而言，巴西外資結構呈現「服務業主導、工業支撐、資源型產業奠基」之格局，不僅反映其經濟體質以內需與服務導向為主，同時亦展現其在全球資源供應鏈及製造體

系中的雙重角色。2025 年巴西外人直接投資之國家及領域分析如下：

(1) 美國穩居最大投資來源國

美國以 84.66 億美元居首，遠高於其他國家，顯示其在巴西投資仍具主導地位，投資領域多集中於能源、金融服務、科技及製造業。儘管較 2024 年（119.30 億美元）有所下降，但仍維持絕對優勢。

(2) 歐洲資金占比高，且多透過金融中心進行投資

荷蘭與盧森堡分列第 2、第 3，分別達 60.88 億及 45.34 億美元，顯示歐洲資本仍為巴西重要資金來源。值得注意的是，荷蘭與盧森堡常作為跨國企業投資架構中的中介地（投資控股中心），其數據部分反映資金「轉投資」特性，而非最終實際投資來源。

(3) 南歐國家投資動能明顯提升

西班牙以 44.84 億美元躍升至第 4，較 2024 年顯著增加，顯示其企業在巴西基礎建設、能源與金融領域布局擴大；法國亦以 28.15 億美元穩居第 5，持續深耕交通、能源與零售等產業。

(4) 英語系國家投資分布廣泛

加拿大（23.47 億美元）與英國（17.78 億美元）分列第 6 及第 7，投資多集中於礦業、金融及能源領域，顯示資源型與金融型投資並重。

(5) 德國及北歐資金具產業導向特性

德國（11.52 億美元）及挪威（9.85 億美元）投資規模雖較前段班低，但具高度產業集中性，例如德國著重於工業製造及汽車產業，挪威則集中於能源（特別是油氣與再生能源）。

(6) 區域性及離岸金融中心角色浮現

巴拿馬（10.22 億美元）進入前 10，顯示部分投資透過

	區域金融中心進行資本配置，與盧森堡、荷蘭類似，具有財務與稅務規劃功能。 5. 整體而言，2025 年巴西外資來源呈現「美國主導、歐洲支撐、離岸金融中心放大」之結構特徵。歐洲資金（含荷蘭、盧森堡、西班牙、法國、德國、挪威等）合計占比甚高，顯示巴西與歐洲經貿連結緊密，亦與近期 Mercosul-EU 自由貿易協定推進密切相關。 6. 此外，投資來源結構亦反映全球企業透過多層投資架構進入巴西市場的趨勢，未來在能源轉型、基礎建設及數位經濟領域，預期仍將吸引來自美歐及跨國資本之持續投入。
--	--

三、臺巴(西)雙邊經貿關係

我國出口值	8.83 億美元（2026 年 1-8 月，↑27.916%） 10 億 6,368 萬美元(2025↓8.41%) 11 億 6,149 萬美元(2024 年↓4.26%) 12 億 1,312 萬美元(2023 年↓13.12%) 2025 年巴西為我全球第 24 大出口市場；拉丁美洲第 2 大出口市場，占我總出口約 0.17%。
我國進口值	19.16 億美元（2026 年 1-8 月，↑21.218%） 21 億 3,303 萬美元(2025 年↓16.82%) 25 億 6,444 萬美元(2024 年↓5.41%) 27 億 1,099 萬美元(2023 年↑11.70%) 2025 年巴西為我全球第 25 大進口來源；拉丁美洲第 1 大進口來源，占我總進口約 0.44%。
雙邊貿易總額	28.00 億美元（2026 年 1-3 月，↑23.255%） 31 億 9,670 萬美元(2025 年↓14.20%)

	37 億 2,593 萬美元(2024 年↓5.05%) 39 億 2,412 萬美元(2023 年↑2.64%) 2025 年巴西為我全球第 27 大貿易夥伴；拉丁美洲第 2 大貿易夥伴，占我總貿易額 0.28%。
主要出口項目	積體電路（8542）、聚縮醛（3903）、汽車零配件（8714）、氯乙烯聚合物、加工橡膠或塑膠機械（8477）、機械零件（8473）、苯乙烯聚合物（3907）、殺蟲劑（3808）、合成纖維絲紗（5402）、資料儲存裝置（8524）、機車零配件等。(2025)
主要進口項目	鐵礦石（2601）、黃豆（1201）、玉米（1005）、化學木漿（4703）、銅礦（2603）、蔗糖（1701）、咖啡（0901）、鐵合金（7202）、加工木材、菸草（2401）、皮革（4104）等。(2025)
我國對巴西投資	依據我經濟部投審司資料，我商在巴西投資核備為 46 件，金額為 6 億 8,423 萬美元。主要投資產業包括資通訊產品、電子及光學產品製造業、批發及零售及進出口業，我商投資主要集中在聖保羅州(São Paulo)、北部亞馬遜州首府之瑪瑙斯(Manaus)自由貿易區、南部之巴拉那州(Paraná)與東南部之大礦州(Minas Gerais)等。
巴西對我國投資	依據我經濟部投審司資料，巴西對我之投資累計為 71 件，金額約 2,780 萬美元。
巴西對我課徵反傾銷稅措施	巴西目前對我國 6 項產品徵收反傾銷稅。
重要官方會議	無，惟有民間互訪。
近年雙邊互訪	1. 經濟部國際貿易局江前副局長文若率「2013 年經貿訪問

	團」訪問巴西。(2013.10) 2. 巴西工業、貿易暨服務部(MDIC)前常務次長來臺訪問。(2014.09) 3. 經濟部鄧前部長振中率團訪問巴西聖保羅。(2016.04) 4. 經濟部楊前次長偉甫率「2016 年世界資訊科技大會訪問團」訪問巴西利亞。(2016.10) 5. 巴西農業部農業政策副次長來臺出席國際研討會。(2017.09) 6. 巴西科技部科技暨數位創新司司長應邀來臺訪問。(2017.09) 7. 經濟部國際貿易局徐前副局長大衛率「巴西及巴拉圭投資暨貿易考察團」訪問巴西聖保羅。(2017.11) 8. 巴西科技部次長來臺訪問。(2018.10) 9. 巴西科技部科技暨數位創新司司長率科技廠商來臺。(2018.11) 10. 巴西農業部外貿助理次長來臺訪問。(2019.05) 11. 巴西巴拿那州政府發展廳長來臺訪問。(2019.12) 12. 巴西聖保羅州聖久坎普市(São José dos Campos)經濟創新暨發展廳長率廠商來臺參加智慧城市展。(2022.03) 13. 巴西市政暨商貿訪問團來臺參加智慧城市展。(2023.03) 14. 聖保羅州市政商貿訪問團來臺參加智慧城市展。(2024.03) 15. 巴西科技部數位暨半導體司副司長率員來臺參加電腦展。(2024.06) 16. 聯邦州政府國際廳廳長赴臺訪問。(2024.06) 17. 聯邦州政府交通廳執行秘書赴臺參加智慧城市展。(2025.03) 18. 聯邦眾議員赴臺參加智慧城市展。(2026.03)
--	--

重要民間會議	中華民國國際經濟合作協會與巴西工業總會召開第 13 屆雙邊聯席線上會議。(2022.10.04)
雙邊經貿協定	無